



Hispanic Entrepreneur Initiative
A ROADMAP TO SUCCESS



Oportunidades En El Ciclo de Valor

Yulimar Trumbo



AGENDA

- MINDSET
 - ENFOQUE DE 5 CAPAS
 - INVENTARIO
- CICLO DE VALOR
- OPORTUNIDADES
 - HERRAMIENTAS
- PREGUNTAS
- CONCLUSIONES

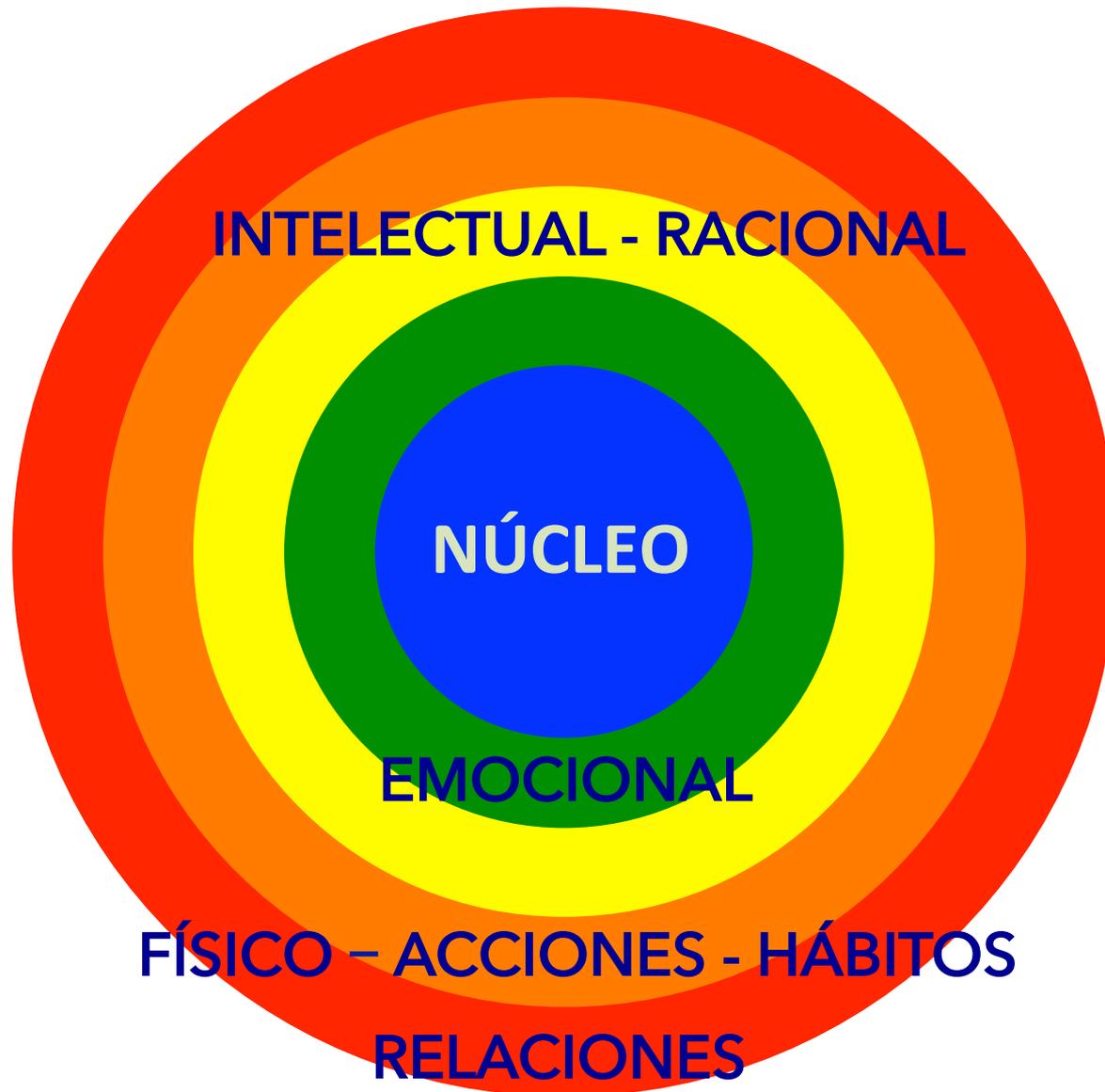


MINDSET



ENFOQUE DE 5 CAPAS

Núcleo:
Creencias
Paradigmas
Valores





INVENTARIO DEL MINDSET

- ¿Soy Problema? ¿Soy Solución?
- ¿Soy quien recibe? ¿Soy quien entrega?
- ¿Reactivo O Proactivo?
- PREMISA: EL VALOR nos dará la VICTORIA



CRISIS

- Peligroso, peligro.
- Moribundo, agonizante

- Invención
- Cambio súbito
- Tiempo, momento

危機



CICLO DE VALOR



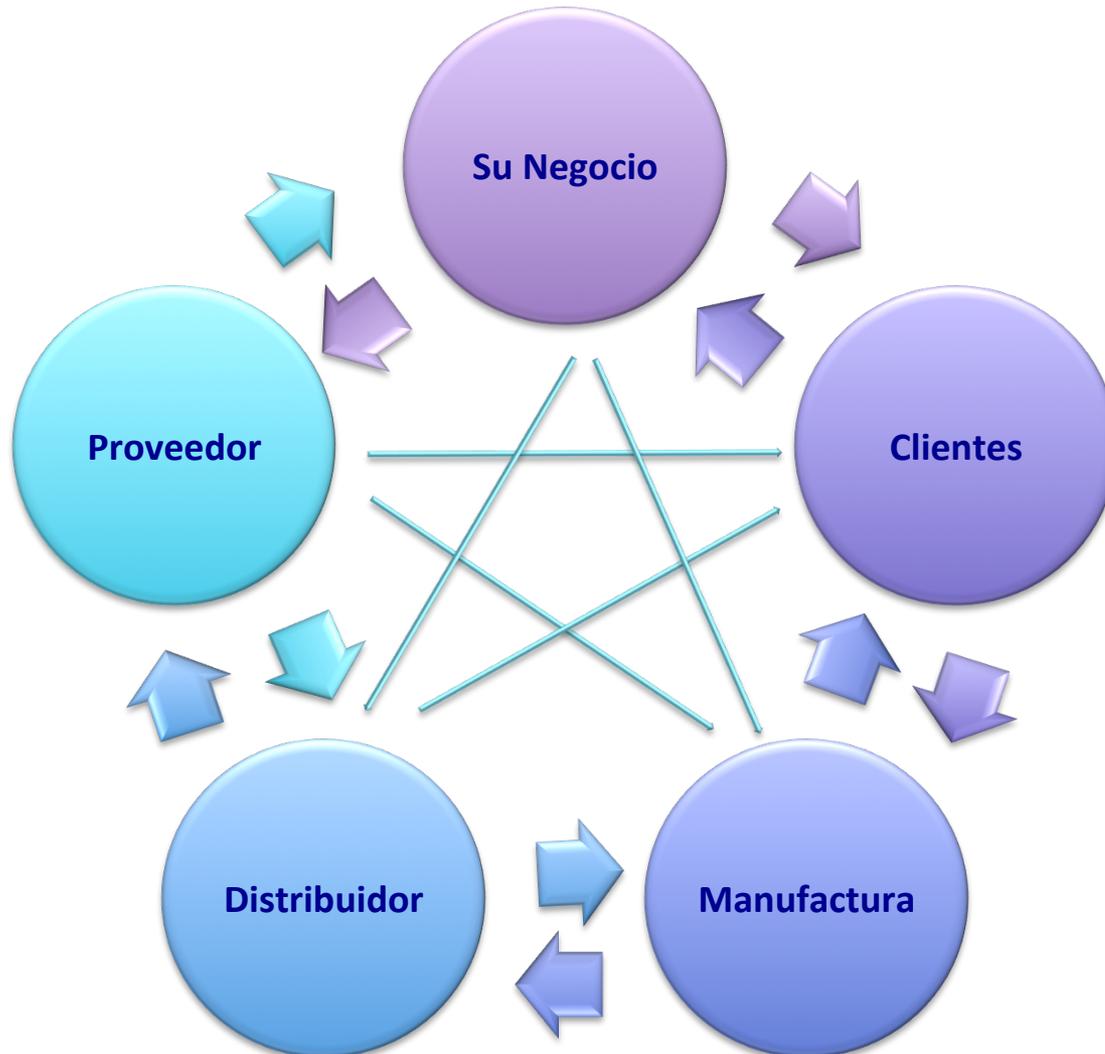
“CADENA” DE SUMINISTRO



La **Cadena de Suministro** es un sistema compuesto por organizaciones, gente, actividades, información y recursos, involucrados en movilizar un producto o servicio desde un proveedor a un consumidor.



CICLO DE VALOR





OPORTUNIDADES



HERRAMIENTAS

- EL GRAN INVENTARIO
 - CAPACIDADES
 - CLIENTES
 - ALIADOS DE NEGOCIO
 - NECESIDADES PUNTUALES
 - RECURSOS



CAPACIDADES (inventario)

- Lidar con la incertidumbre
- Crear bajo presión
- Ser empático y compasivo
- Solucionar rápido, improvisado y bien
- Reconocer y lidar con emociones
- Resolver con escasos recursos



CLIENTES (inventario)

- Clasificar para quienes somos:
 - Consejeros de Confianza (raíz)
 - Consultor (tronco, ramas)
 - Proveedores (hojas)
- Ir a la raíz del árbol: haga su tarea
 - Buenas preguntas
 - Escuchar con cuidado
 - Conectar antes de diagnosticar



ALIADOS DE NEGOCIO (inventario)

- Comprender el Ciclo de Valor y sus entidades
- Crear nuevos modelos de alianza
 - Logística
 - Complemento de Productos/Servicios
 - Infraestructura
 - Conocimiento
 - Acceso a nuevos mercados



NECESIDADES PUNTUALES (inventario)

- Productos
- Materia Prima
- Información
- Servicios
- Contactos
- Acceso Privilegiado



RECURSOS

- Equipo de Talento
- Dinero
- Tiempo
- Conocimiento
- Relaciones
- Habilidades



????????????



CONCLUSIONES